

提升海外交易流程 - Pearl of Burgundy

滙豐商業扣賬Mastercard®如何協助一家頂級葡萄酒進口商解決商務旅遊及業務酬酢時的交易痛點，實現更多跨境業務增長？

對於一些員工需要經常出差或舉辦商業夥伴和客戶交流活動的企業，流暢穩定之交易過程是提升客戶觀感和體驗，從而擴大客戶群的重要一環。

Pearl of Burgundy（以下簡稱PoB）對此深有體會。PoB 於2010年成立，是香港當時唯一一家公司由歐洲直接進口獲認證的優質葡萄酒。無論是從供應商採購產品，抑或舉辦交流活動以聯繫來自歐洲及亞洲的客戶、潛在買家或商業夥伴，公司的管理團隊需要確保相關交易過程暢通無阻。





簡化海外交易

自成立以來，PoB 已將業務版圖從香港拓展至中國內地、新加坡及日本，其供應商基礎亦擴大至遍及法國、意大利、西班牙及德國逾80個酒莊。



在日常營運中，PoB 團隊需要頻繁往返亞洲總部和歐洲，並以不同貨幣進行交易。與此同時，行政人員於公幹時亦經常要以不同貨幣支付酬酢開支。有見及此，公司需要一個能夠配合其商業模式、規模和日常交易種類的付款方案，從而提升開支管理效率和支援企業長遠發展。

合適支付方案

為滿足日常營運需要，PoB 向滙豐尋求一個能夠與其業務相輔相成的付款方案。滙豐商業扣賬Mastercard可讓持卡人直接以12種主要貨幣*進行交易，並享受優惠匯率和節省外匯手續費。PoB 最終採納方案，並成功藉以提升付款流程和現金流管理。

更重要的是，扣賬卡能妥善應對企業的日常財務需要，讓PoB 管理層能著力推動公司發展，實踐策略性目標。



滙豐商業扣賬卡持續為我們提供安全流暢的支付體驗，讓我們日常營運時倍感安心。交易過程不會因付款有誤而造成影響，行政團隊也能更專注發展業務。

Pearl of Burgundy 共同創辦人 | **David Ben Yair**

申請扣賬卡的過程只需幾個簡單步驟，並可透過網上完成，企業即使出差日程繁忙亦能輕易獲取實體咭。持卡人也能透過滙豐商務「網上理財」靈活管理扣賬卡和查閱相關開支和交易紀錄，同時可用香港滙豐Business Express流動應用程式#設定扣賬卡的消費限額。

共創發展新篇章

交易支付得心應手，PoB 現時可更專注發揮業務優勢—為亞洲引入優質葡萄酒。隨著商業環境全球化的進程不斷加快，企業要推動長遠發展，擁有能及時洞悉客戶痛點，並提供有效解決方案的銀行夥伴非常重要。



滙豐透過有效靈活的方案助力 Pearl of Burgundy 實踐業務抱負，我們為合作成果感到自豪。滙豐商業扣賬 Mastercard 反映我們致力協助經營環球業務的企業簡化營運流程，把握拓展機遇。

滙豐環球支付方案部常務總監兼亞太區聯席主管 | 姚宇翠

隨著 PoB 迎接下一個增長階段，妥善管理海外開支和交易，將是長遠業務發展不可或缺的一環。即使改變看似微小，這些微小的改變往往能帶來最顯著的效益。

*憑滙豐商業扣賬 Mastercard 的 12 種主要貨幣簽賬，只要戶口資金充足，賬單金額便會從企業的商业綜合戶口直接扣除。主要貨幣包括澳元、加元、瑞士法郎、歐元、英鎊、港元、日元、新西蘭元、人民幣、新加坡元、泰銖、美元。

#商業扣賬卡管理只適用於擁有香港滙豐 Business Express 流動應用程式登入權限的客戶。

本文提及的用戶體驗只反映 Pearl of Burgundy 的觀點，有關觀點不可視為來自本行的建議。

由香港上海滙豐銀行有限公司刊發

